



**NETYX**  
GLOBAL TECH

# NETYX ITdivision

Application Platform - Software Solution & Digital Communication

I prodotti software sono complete soluzioni sviluppate con tecniche innovative che impiegano le più moderne tecnologie di settore, quali: Microsoft Azure, AI, NetCore & EOS Solution, supportate dall'area

---



## Chi Siamo

**Netyx** è presente sul mercato Europeo dal oltre vent'anni. Il suo principale obiettivo è quello della realizzazione di servizi e prodotti di supporto alle società commerciali.

Le aree operative sono :  
l'area commerciale, il marketing, l'area di sviluppo software, i sistemi informativi, l'area finanziaria e amministrativa, il credit management,  
le risorse umane e le pubbliche relazioni.

I servizi si orientano dal supporto di gestione dei progetti di cambiamento aziendale alla realizzazione di soluzioni informatiche da zero, fino alla formazione del personale aziendale.

I prodotti software rilasciati e/o forniti sono soluzioni realizzate con le più moderne e innovative tecnologie di settore.

***“Humans create technology, and technology helps humans more”***

# Esperienza e Professionalità

Come società di consulenza aziendale siamo convinti che il punto di forza del nostro lavoro sono le persone. Il gruppo è formato da persone selezionate con il criterio della massima qualità e competenza professionale.

La professionalità dei nostri partners è il frutto di una lunga e corroborata esperienza lavorativa sviluppata in società multinazionali leader di settore.

Tale expertise permette ai nostri clienti di usufruire e beneficiare dei servizi qui di fianco elencati:



## **Commerciale e Customer service**

La componente infrastrutturale di Netyx permette di offrire un valido servizio di assistenza e manutenzione nonché rispondere alle diverse esigenze dell'azienda anche attraverso l'utilizzo dei più moderni e tecnologici strumenti di comunicazione.



## **Sistemi Informativi**

L'area dei sistemi informativi ha la capacità di affrontare progetti complessi nelle diverse aree gestionali e produttive proponendo soluzioni software e tecnologiche avanzate.



## **Consulenza, formazione e Outsourcing aziendale**

Area fortemente specializzata nella quale il cliente trova, per ogni tipologia di servizio richiesto (legale, fiscale, formazione, outsourcing e altro), la figura professionale adeguata.



## **Marketing e comunicazione**

Visibilità, notorietà e vendite attraverso i motori di ricerca e i canali social, per Multinazionali e PMI, valorizzandone l'immagine, la credibilità e la forza di vendita dei propri prodotti, attraverso strategie digitali, tecniche di Growth Hacking e piattaforme di analisi esclusive

# Prodotti

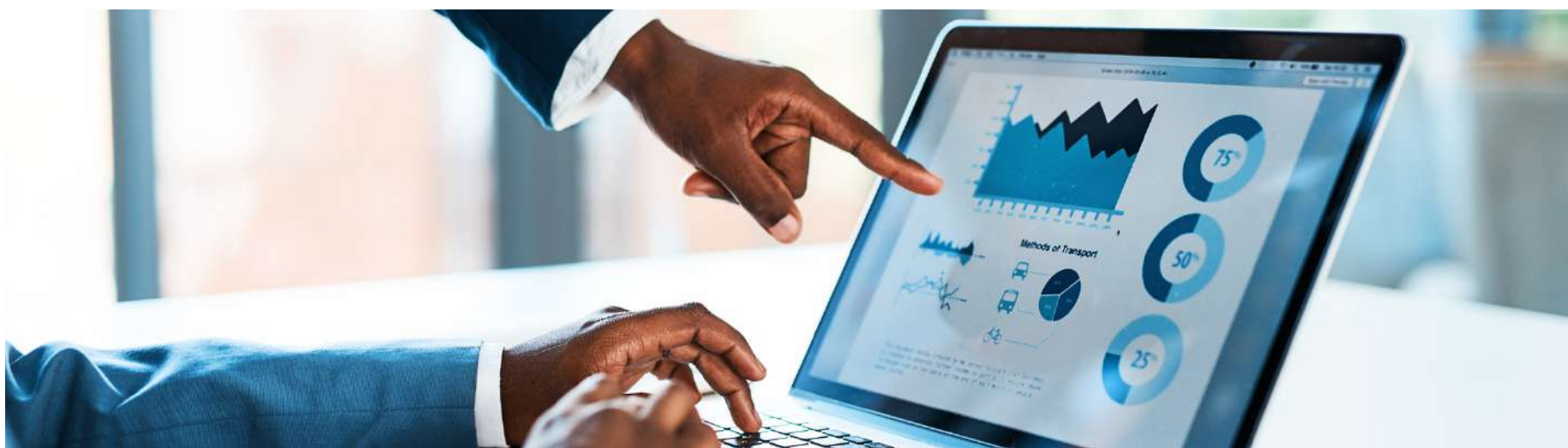
*I prodotti proposti sono tutte soluzioni WEB Application.*



## MILTONIA

Applicazione dedicata alla gestione degli agenti e delle provvigioni per risolvere con sistemi informatici le svariate tematiche che la compongono:

- Calcolo delle Provvigioni
- Fatturazione dei compensi
- Contributi e fondi
- Liquidazione di fine rapporto.
- Reportistica e distribuzione dei dati



# Calcolo delle Provvigioni



Il calcolo delle provvigioni è il processo utilizzato per la determinazione e quantificazione del compenso maturato dal percipiente a seguito delle sue attività di vendita sul mercato.

Alla base del motore del calcolo delle provvigioni sono presenti le componenti fondamentali: cliente e strutture gerarchiche, prodotto e strutture gerarchiche, Cluster, zona e il periodo temporale considerato.

Essendo le esigenze di canvass delle aziende molto diverse tra loro anche il modello del conteggio delle provvigioni può richiedere calcoli più complessi e articolati e, alle entità sopra citate, se ne aggiungono altre.

## **Classi di Sconto**

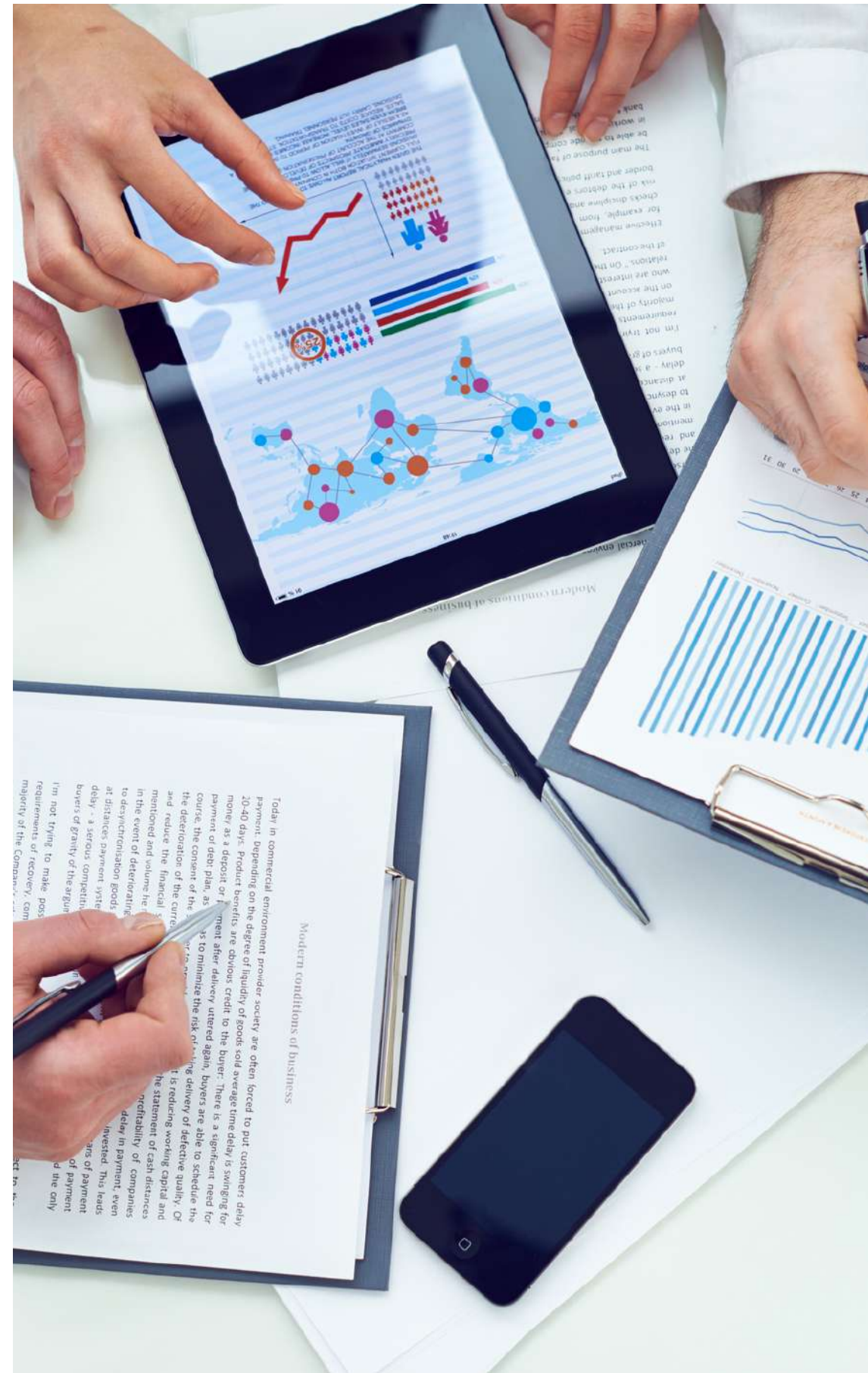
(calibrazione dell'aliquota provvigionale in funzione della percentuale di sconto effettuata sugli acquisti del cliente)

## **Pool**

(Assegnazione delle provvigioni maturate su una determinato entità in condivisione percentuale con altri percipienti)

## **Dual Credit**

(Maturazione delle provvigioni sulle vendite realizzate da altri percipienti)



## **Range di Fatturato**

(Maturazione delle provvigioni sullo scaglione di vendite raggiunto nel periodo con articolazione degli scaglioni sulle entità cliente, prodotto, territorio )

## **Diversificazione della tipologia dell'aliquota provvigionale**

Ogni aliquota della provvigione è sempre identificata dal tipo di provvigione che la rappresenta: provvigione di Base, Riscossione dell'incasso, Deposito, Extra , Merchandiser etc..

# Fatturazione dei Compensi

Il sistema si incarica di emettere per ogni agente la fattura proforma dei compensi del periodo in elaborazione.

In funzione dello stato nel quale è installato il software la fatturazione applica le normative fiscali del paese.



## Contributi e Fondi

Il sistema gestisce per ogni agente la propria posizione contributiva verso gli enti preposti e verso lo stato



## Liquidazione di Fine Rapporto

Il sistema gestisce per ogni agente il conteggio della liquidazione dovuta in base alle normative e regole da applicare.



# Applicativi Software



## INCENTIVI

Applicazione dedicata alla gestione degli obiettivi di fatturato assegnati agli agenti di commercio per il riconoscimento o meno del premio o incentivo.

La base delle regole di analisi per la determinazione del raggiungimento del target sono:  
- territorio, clientela, prodotto ,  
valore fatturato, quantità, numeri  
etc



## ORDINI DA BANCO

Applicazione dedicata alla gestione di una pasticceria. Dalla raccolta dell'ordine passando dalla produzione fino alla consegna e emissione dello scontrino fiscale.

Listini diversificati per cliente e prodotto



## MAGAZZINO

Applicazione dedicata alla gestione del magazzino. Gestione della ubicazione nonché di tutta la tematica fiscale



# Gestionale Merci



Il software permette la gestione del ciclo attivo per quanto riguarda merci e materiali. Nello specifico è stato realizzato allo scopo di gestire il commercio di generi alimentari (selvaggina).

L'applicazione web è stata realizzata nel rispetto del principio del mobile first, completamente responsive e adattiva a qualsiasi risoluzione/dispositivo, nei limiti delle quantità di dati richieste da un gestionale.



## Le funzionalità implementate permettono di manipolare i seguenti dati:



- Anagrafiche complete di clienti e fornitori, organizzate in conti e comprensive di contatti, appunti, note e variazioni
- Movimenti contabili fino alla generazione dei file per la fatturazione elettronica
- Fatturazione elettronica con caricamento dei file da XML



- Gestione multi-magazzino: gestione degli articoli e dei lotti
- Gestione movimenti
- Gestione spedizioni: ordine in attesa e in spedizione, documenti di trasporto
- Piani di caricamento



- Gestione ordini
- Gestione schede tecniche dei prodotti
- Gestione reclami e non conformità
- Mini CRM / SCM



- Per l'amministratore:
  - Gestione utenti e ruoli, personalizzazione di menù di navigazione in base al ruolo, gestione dati fissi per le tabelle a supporto
  - Creazione e Personalizzazione di query Dario utilizzare all'interno di alcune maschere del gestionale in funzione del profilo utente autenticato

L'applicazione dispone anche di un 'satellite' B2B realizzato per gli agenti di vendita, personalizzabile e che può essere cablato anche su database diversi da quello utilizzato per il gestionale nativo.



# Outsourcing

L'esigenza delle aziende che intendendo rivedere il proprio organigramma in funzione di una riduzione dei costi possono beneficiare, per la gestione degli agenti e delle provvigioni, di un outsourcer al quale affidare la propria gestione operativa e che esegua, per la propria azienda, tutti i processi operativi previsti e necessari affinché gli uffici e gli enti interessati abbiano e ricevano tutte le informazioni relative alla gestione stessa.

Con tale servizio vengono garantite tutte le attività necessarie per la gestione operativa della rete agenti della Società cliente nel rispetto dei tempi e delle date coincidenti con le chiusure mensili, trimestrali ed annuali definite congiuntamente in un calendario delle scadenze

## **L'outsourcer garantisce all'azienda cliente:**

- Massima collaborazione nel seguire le linee guida impostate dell'azienda
- SLA (Service Level Agreement) nella regolamentazione del servizio focalizzato soprattutto per i periodi di chiusura
- Qualità e la tempestività nel ricevere risposte adeguate in merito a problematiche o all'insorgere di esigenze e necessità tipiche e caratteristiche della gestione degli agenti.
- Supporto Legale e Fiscale



## **Formazione**

L'area della formazione del personale è una particolare nicchia della Blue Bridge nella quale i corsi e le relative docenze sono condotte da specialisti della materia.

Le aree di formazione ricoperte sono:

- . Contratti di lavoro e di Agenzia. Diritto del lavoro.
- . Contabilità e Normative Fiscale
- . GDPR
- . Strumenti e nuove tecnologie nel settore IT.



## **Consulting**

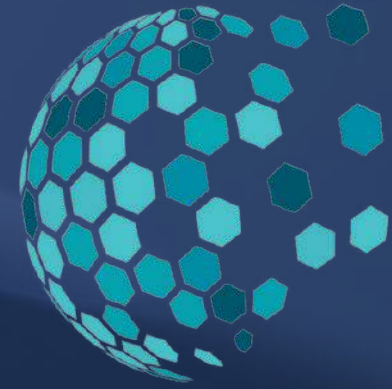
Il servizio di consulting è una attività che si aggiunge o si integra a quella della formazione in quanto si offre al cliente la presenza di una figura capace di "affiancare" l'utente nel lo svolgimento delle proprie attività.



## **PartnerShip**

Nel nuovo scenario di collaborazioni e partnerShip è stata recentemente avviata con EOS Solution (software House leader europeo e mondiale dei prodotti Microsoft) la possibilità di realizzare congiuntamente progetti e sviluppi atti a fornire ai propri clienti il meglio della tecnologia e delle soluzioni presenti sul mercato.

Oltre a EOS Solution abbiamo accordi di collaborazione con la società Reweb per l'acquisizione di nuove tecnologie e prodotti di terze parti (Unix, Linux, etc.).



NETYX  
GLOBAL TECH

GRAZIE